

PEAK PERFORMANCE

Liderança | Negociação | Peak Performance



Charton Baggio

Um líder chamado por líderes

Por mais de 34 anos, Charton tem ajudado as pessoas a levar suas vidas para outro nível – não importa o quão bem-sucedidas elas já sejam – nas áreas que mais importam: negócios, finanças pessoais, famílias, carreiras, relacionamentos e saúde.

Ele ajudou milhares de pessoas em todo o país a transformar suas vidas e negócios por meio de seus eventos ao vivo, programas online, livros, e life coaching.



No Peak Performance

Oferecemos estratégias comprovadas que ajudarão você a comprimir décadas em dias, aprender com as experiências de outras pessoas e fornecer um caminho claro para preencher a lacuna entre onde você está e onde deseja estar.

Inspire um padrão de grandeza em todos que representam seu produto.

Transforme tempos difíceis em sucesso imparável: Persistir no pessimismo

Estamos no outono agora, mas em breve o inverno chegará e, dependendo de onde você mora, isso pode significar alguns tempos muito difíceis e frios pela frente. Às vezes, quando estamos lutando com dias sombrios, esquecemos que o inverno não dura para sempre.

Nossas histórias de sucesso pessoal também vêm em temporadas. Na primavera, ficamos animados porque as coisas estão apenas começando a crescer. Talvez você tenha começado um novo negócio ou um relacionamento. Está cheio de promessas. Depois, há o verão, onde tudo meio que fica na costa, e os dias são longos. A emoção se foi porque tudo está estável. Então, chega o outono e é hora de colher suas recompensas. É uma sensação ótima até que, inevitavelmente, o inverno chega e, embora você esteja trabalhando o máximo que pode, nada parece estar valendo a pena. Embora pareça sem esperança, na verdade é o momento mais fértil para novas oportunidades.

O inverno é a hora de avaliar a realidade de sua situação e, em vez de se tornar pessimista, construir um plano para levá-lo adiante.

Uma pessoa que soube transformar tempos difíceis em crescimento explosivo foi o lendário investidor Sir John Templeton. Ele viu as maiores oportunidades em tempos de máximo pessimismo e transformou essa simples visão na primeira fortuna pessoal avaliada em bilhões. Fale sobre ver as coisas melhor do que são.

Sir John investiu todo o seu pecúlio — US\$ 10.000 — em ações de baixa cotação na Bolsa de Valores de Nova York logo depois que Hitler invadiu a Polônia, deixando o mundo inteiro em pânico. Todos achavam que o desastre nunca terminaria, então não estavam investindo. Enquanto isso, Sir John estava comprando empresas em geral e, quando a paz chegou e a Europa começou a se reconstruir, esses US\$ 10.000 se tornaram vários milhões em pouco tempo.

Ele não parou por aí. Ele fez investimentos no Japão para iniciar seus esforços de reconstrução após os dois ataques nucleares. O inverno não poderia ter sido mais sombrio, mas Templeton sabia que não duraria para sempre, e ele colheu bilhões em retornos quando a primavera chegou.

“Sua filosofia de vida molda você mais do que qualquer outra coisa.”

— Tony Robbins

O sucesso de Sir John revela um aspecto fundamental da terceira chave: você não fará nada melhor do que é sem fazer um sacrifício. Templeton aproveitou uma oportunidade, claro, mas com um investimento. Ele contribuiu com sua fortuna onde era mais necessária e a viu crescer como resultado.

O que você está disposto a dar nos dias escuros do inverno?

Pense nas Três Chaves da Liderança:

1. Veja as coisas como elas são (não são piores do que são).
2. Veja as coisas melhor do que elas são (tenha uma visão).
3. Faça dessa maneira.

Entre em contato conosco hoje pelo WhatsApp 43 99830-0838 para agendar um Workshop de Desempenho Máximo sem custo para seu escritório.